

コミュニケーション力向上研修

プロマジシャンから学ぶ営業力UP! 講座

～一瞬で人を弾きつけることができる話術と技術をお教えいたします～

手品とは手一つに口3つと書きます。マジックは手の器用さよりも口（話術）が大切です。営業も同じで商品を説明する際も話術がとても重要です！この講座ではマジックを26年間、そして広報マン（営業）として10年間現場で学んだ「営業+マジック」の両方の経験と実績を活かして現在、広報 PR マジシャンとして活動されているラビット大谷氏を招き「プロマジシャンから学ぶ営業力UP 講座」を実施致します。これまでない大変ユニークでかつ実践的な営業研修です。是非、この機会にご受講ください。

《講座内容》

1. マジシャンが人を弾きつけるテクニックとは

- ・なぜ人はだまされるのか？
- ・手品と書いて口口口3つ（技術よりも話術が大切）
- ・相手に信頼される為の話術・技術とは

2. マジックから学ぶ営業トーク術！！

- ・【実践1】一瞬で人を弾きつける自己PR術
- ・【実践2】マジックを活用した営業プレゼン力UP術
顧客（お客様）が注目する話題提供の方法

3. 顧客心理（相手の心を見抜く）読心術

- ・【研修1】目力強化UP研修（目線だけで会話する練習）
- ・【研修2】KY研修（会議中に空気を読んで発言する練習）
マジシャンから見た顧客分析（お客様は7つのタイプ）
顧客心理を見抜いて次のトークに活かす読心術とは？

【参加特典】お札に変化する名刺マジック（非売品）
息を吹きかけると一瞬でお札やチラシに変化するネタを進呈！

《講師プロフィール》



(株)マジックマイスターコーポレーション

代表取締役：大谷 芳弘

(ステージネーム・ラビット大谷)
ゴルフ用品販売メーカーおよび大手不動産会社（上場企業）で広報室長を10年経験後、2010年3月にマジックを活用した日本初の広報PR会社を設立！そのユニークなビジネスで多くのマスコミに取り上げられる。兵庫県経営革新認定企業

▼▼▼お問い合わせ・お見積もりなどお気軽にご連絡ください。▼▼▼

返信フォーム	<input type="checkbox"/> 詳しく話を聞きたい	<input type="checkbox"/> 見積もりを希望	<input type="checkbox"/> 資料請求
貴社名	ご担当者		
ご住所			
電話	e-mail		

人材育成と人事派遣なら株式会社シークルー

神戸市中央区播磨町49番地 神戸旧居留地平和ビル6階

一般労働者派遣事業(般)28-300624 有料職業紹介事28-ユ-300385

URL <http://ccr.co.jp> e-mail info@ccr.co.jp

TEL 078-331-8802

FAX 078-331-8803